

Stellenausschreibung

Inside Sales Account Manager

Die 2004 gegründete orange networks GmbH gehört in den Themen Microsoft Cloud und Datenbanken zu den wichtigsten Microsoft Partnern in Deutschland. Als 100% eigenständige Tochter der Logicalis Gruppe sind wir der präferierte branchenneutrale Beratungspartner der deutschen Unternehmenswelt. Orange networks führt zahlreiche Projekte im Mittelstand und bei DAX-notierten Unternehmen durch.

Die IT-Welt unterliegt einer stetigen Veränderung. Wir sind Ihr Partner mit angepassten Beratungsleistungen, Managed Services und zahlreichen Workshoppaketen und Assessments aus den Bereichen

- Modern Infrastructure mit Azure, Azure Stack und intelligente Monitoring Lösungen
- Modern Workplace mit Microsoft 365, Microsoft Teams und Windows
- Modern Application mit Migration oder Neuentwicklung in Azure, Apps für iOS und Android, DevOps Szenarien
- Modern Security übergreifende, konsistente Informations- und Datenschutzberatung basierend auf DSGVO, ISO 27000 und BSI als integraler Bestandteil unseres Lösungsportfolios

Zur Verstärkung unseres Sales Teams suchen wir schnellstmöglich einen engagierten und motivierten **Inside Sales Account Manager (m/w/d)**.

Deine Aufgaben:

- Du berätst und betreust unsere Bestandskunden zu Software- bzw. Dienstleistungsprodukten und Lizenzierungsfragen
- Du begleitest unsere Kunden durch die gesamte Angebotsphase
- Dein Verhältnis und die Kommunikation zum Kunden enden nicht mit dem Vertragsabschluss, da Du proaktiv und charmant am Ausbau Deiner Beziehung zu Kunden und Herstellern arbeitest
- Du fungierst als Schnittstelle zwischen Kunden, Partnern und internen Abteilungen
- Damit Du ein kompetenter Ansprechpartner wirst und bleibst, nimmst Du regelmäßig an Trainings teil und zertifizierst dich

Dein Profil:

- Du verfügst über eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder ein abgeschlossenes Studium
- Idealerweise hast Du bereits Vertriebs Erfahrung und ein Gespür für Kundenbedürfnisse und überzeugst mit sympathischem & empathischem Auftreten
- Du bist ein starker Teamplayer
- Du verfügst über fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Gute MS Office Kenntnisse und CRM ist für Dich kein Fremdwort, sondern Dein tägliches Spielfeld

- Sehr gutes Verständnis gängiger Software- und Hardwaresysteme
- Kenntnisse zu Software- und Lizenzierungsthemen sind ein großer Pluspunkt
- Eigenverantwortliche Arbeitsweise zeichnen Dich aus
- Strukturierter und methodischer Arbeitsstil mit Liebe zum Detail

Wir bieten Dir:

- Eine der Stellenanforderung entsprechend attraktive Vergütung
- 30 Tage Urlaub
- Home-Office
- Umfangreiche Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ein offenes und kollegiales Betriebsklima
- Kurze Hierarchie- und Organisationswege

Orange networks unterstützt die berufliche Förderung von Frauen in der IT und ist in den Bereichen, in denen der Anteil weiblicher Beschäftigter bislang nur gering ist, sehr an Bewerbungen von Frauen interessiert.

Werde Teil eines Teams, das Vielfalt lebt und sich für Chancengerechtigkeit unabhängig von Alter, Herkunft, Geschlecht, sexueller Identität, Behinderung oder Weltanschauung einsetzt!

Bewerben heißt bei uns, dass sich zwei bewerben: Wir bei Dir und Du bei uns!

Bei orange networks ist uns Zusammenarbeit wichtig und die fängt bereits im Recruiting-Prozess an. Wir möchten jedem Kandidaten auf Augenhöhe begegnen. Das ist unsere Kultur, mit der wir auch innerhalb unseres Unternehmens zusammenarbeiten und diese Kultur leben wir auch im Recruiting.